# MIEUX VENDRE MES PRESTATIONS ET PRODUITS

Référence : BFC_FOR_MIEUX_VENDRE

Thématique : Formation-Communication et commercial

## Objectif

- **Maîtriser les techniques de ventes pour gagner en rentabilité.**
- **Apprendre à déterminer les besoins et les motivations des clients.**
- **Savoir répondre aux objections et conclure une vente gagnante.**

## Public

Chef d'entreprise, conjoint, créateur/repreneur d'entreprise, demandeur d'emploi, salarié.

## Programme

JOUR 1

- Préparez-vous à communiquer pour mieux vendre.
- Savoir se présenter.
- Connaître ses forces et ses faiblesses.
- Savoir prendre de l'information auprès de sa clientèle.

JOUR 2

- Apprendre à construire une argumentation adaptive.
- Connaître les différentes étapes d'une vente.
- Connaître les règles à adopter et les erreurs à éviter.
- Savoir conclure une vente "gagnant/gagnant".

## Durée

2 jours : 14h

## Formations complémentaires conseillées

- Instagram
- Booster ses ventes avec de la publicité sur Facebook et Google
- Découvrez les réseaux sociaux et créer sa page Facebook Pro
- Création de site Internet

## Prérequis et niveau de connaissance préalable

Aucun.

## Moyens pédagogiques et techniques d'encadrements

- Formateur spécialisé en stratégie marketing et commerciale auprès des TPE
- Séance de formation en salle.
- Effectif de 6 à 10 stagiaires.
- Apports théoriques et mise en pratique.

## Suivi et évaluation de l'action de formation

Évaluation formative tout au long du stage - Feuille d'émargement - Attestation de stage.

## Coût de la formation

Coût total pour 2 jours de formation : 490 € ► voir les conditions générales de vente.
Ce coût peut être pris en charge par les financeurs de la formation.

Votre conseiller Chambre de métiers vous aide dans vos démarches et vous accompagne dans le montage du dossier de prise en charge de la formation.
Renseignez-vous en cliquant sur « Être rappelé » en bas de la fiche.

## Réservez dès maintenant votre place

Attention, les places à nos formations sont limitées. Si cette formation vous intéresse, réservez votre place directement en ligne ci-dessous.

## Accessibilité

Cette formation est accessible aux personnes en situation d'handicap.
Référent Handicap sur chaque site de formation.
Pour les candidats à l'apprentissage, dispositif spécifique d'accompagnement, PAVA, contactez-nous

**Chambre de Métiers et de l'Artisanat Bourgogne Franche Comté**
N°SIRET : 130 026 073 00028
N° déclaration d'activité formation : 27 39 01242 39
(cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)

Mise à jour le 15/02/2023

## Délivré par:

- 89 - Sens (Antenne) : 8 Impasse de l'Europe – ZA du Saule Fendu - 89100 MAILLOT
- 58 - Nevers : Délégation de Nevers 9 Rue Romain Baron, CS 80040 - 58027 NEVERS Cedex
- 89 - Auxerre : Délégation de l'Yonne 56-58 rue du Moulin du Président - BP 337 - 89005 AUXERRE Cedex
- 25 - Besançon : 101 Rue de Vesoul - 25000 BESANCON
- 90 - Trévenans : 40 Grande rue - 90400 TREVENANS
- 21 - Dijon : Délégation Côte-d'Or 65-69 rue Daubenton - BP 37451 - 21074 DIJON Cedex
- 71 - Chalon-sur-Saône : Délégation de Saône-et-Loire - Centre d'affaires du Pont Jean Richard - 1 avenue de Verdun - 71103 CHALON S/S Cedex
- 25 - Pontarlier : 7 rue des Bernardines - 25300 PONTARLIER
- 70 - Vesoul : 2 Rue du Dr Jean-Georges Girard - 70000 VESOUL

## Prochaines sessions:

- 89 - Sens (Antenne) - Mardis 18 et 25/06 - Inscription avant le 14/06/2024

## Tarifs:

- Tout public - contact