

ENTREPRENEUR DE PETITE ENTREPRISE - TEPE

Référence : TEPE_2020

Thématique : Formations diplômantes

Objectifs

Dans le cadre d'une évolution de leur entreprise (développement d'un nouveau produit ou service, croissance externe, nouveau positionnement commercial, déménagement, investissement, etc.), les chefs d'entreprise artisanales sont amenés à faire des choix et à en mesurer les conséquences.

Cette formation s'articule autour de cette évolution : le stagiaire s'approprie l'ensemble des ressources et compétences utiles à cette évolution, déclinée en projet opérationnel.

Il acquiert une méthode pour formaliser, gérer et suivre ce projet.

Le TEPE permet de conjuguer apports de connaissances et mise en application concrète au bénéfice du projet.

Points forts de cette formation

Formation parfaitement adaptée à la très petite entreprise artisanale, et s'appuyant sur un projet concret au sein de l'entreprise.

Formation mixte alliant :

- des apports de connaissance par des experts en collectif,
- des périodes d'appropriation de ces connaissances et d'application au projet poursuivi par chaque stagiaire en individuel ou en petits groupes
- des restitutions collectives afin de bénéficier des retours de l'expert et des avis des autres stagiaires
- un accompagnement individuel ou en petits groupes, sur toute la durée de la formation, par un chargé de développement économique de la CMA, qui est également le coordinateur de cette formation.

Bénéfices à la fin du cursus

Le stagiaire sera à même de transposer et utiliser cette méthode et les outils associés pour toute future évolution au sein de son entreprise.

Programme

Cette formation-action composée de 8 modules apporte les connaissances et compétences nécessaires à la conduite du projet avec l'appui d'un outil méthodologique :

1- Management de projet

Comment piloter mon projet ?

Objectif : Savoir s'organiser pour concevoir, planifier, coordonner, piloter et communiquer sur mon projet.

.

2 - GRH - management

Comment améliorer les compétences utiles à mon projet ?

Objectif : Savoir identifier, évaluer et mobiliser les compétences utiles à mon projet et définir un plan d'amélioration.

3 - Développement personnel

Mes qualités et motivations pour développer mon projet.

Objectif : Mieux se connaître pour établir des relations efficaces et constructives // Savoir se positionner selon les personnes et les situations et adapter son comportement.

4 - Gestion

Positionner mon projet dans la dimension économique de l'entreprise.

Objectif : Savoir construire et gérer le budget du projet, le rapprocher de la comptabilité de l'entreprise, trouver des sources de financement complémentaires.

5 - Marketing communication

Mettre en valeur, communiquer sur les atouts de mon projet/produit/entreprise.

Objectif : Adapter mon projet au marché en appliquant des méthodes de communication et des outils marketing adaptés et en conjuguant le marketing et le commercial.

6- Analyse de rentabilité

Comment évaluer un coût pour prendre une bonne décision ?

Objectif : Intégrer des éléments de calculs pour connaître mes marges de manœuvre, prendre la bonne décision et mettre en œuvre des outils de contrôle.

7 - Commercial

Comment organiser et développer mes ventes ?

Objectif : Découvrir des outils simples et pratiques pour réussir mes ventes et optimiser ma relation client.

8- Agir Développeur

Objectif : Acquérir et mettre en œuvre des méthodologies structurantes permettant de gérer les actions et compétences nécessaires à la conduite de mon projet.

Témoignages de stagiaires

		
C. PUPPETTO Montebelluna	F. HENNEAU Henneau SARL	J. RABAUX BIFI Sérigraphie

Calendrier - Volume horaire

Organisé sur 6 à 9 mois / 308 heures dont 147 heures en présentiel

Certification

Titre de niveau 5 (BTS, DUT)

Formation certifiante conçue par le CNAM (Conservatoire national des Arts et métiers)

Tarif

Artisan, conjoint collaborateur, conjoint associé : 200 €

Les chefs d'entreprises artisanales, leurs conjoints collaborateurs et associés versent les 200€ de droits d'inscription. Les frais pédagogiques sont directement réglés par le conseil de la formation par subrogation.

Salarié et autre public non artisan : Nous contacter

Délivré par:

- 21 - CMA Formation Dijon : Délégation Côte-d'Or 65-69 rue Daubenton - BP 37451 - 21074 DIJON Cedex
- 71 - CMA Formation Chalon-sur-Saône : Délégation de Saône-et-Loire - Centre d'affaires du Pont Jean Richard - 1 avenue de Verdun - 71103 CHALON S/S Cedex

Prochaine session en cours de programmation. Vous pouvez dès à présent nous faire part de votre intérêt en cliquant sur "Être rappelé pour en savoir plus" depuis la page descriptive de l'offre sur votre plateforme.

Tarifs:

- Frais de réservation - 200 euros