Je lance mon entreprise : savoir gérer et vendre

Référence : BFC_CRE_PackPremium

Thématique : Création - Reprise - Transmission d'entreprise

Taux de satisfaction : 90%

Objectif

- Choisir le bon statut,
- Apprendre à maitriser la gestion financière de son entreprise au quotidien,
- Trouver des clients et mettre en place un plan d'actions commerciales efficace pour booster ses ventes.

Public

Créateurs et jeunes entreprises, chefs d'entreprise, demandeurs d'emploi.

Programme

Jour 1 :
● Choisir un statut : présentation des formes juridiques, des régimes fiscaux, des régimes sociaux et les critères de choix (activité, associaton, protection du patrimoine, statut social, régime fiscal, obligations administratives et comptables
● Appréhender les documents de synthèse comptables : bilan, compte de résultats, tableaux de bord...

Jour 2 :
● Réaliser l'étude prévisionnelle de son projet d'installation : Identifier ses ressources et les points clés de la faisabilité de son projet (faisabilité commerciale, faisabilité opérationnelle et faisabilité financière)
● Calculer son chiffre d'affaires prévisionnel et ses charges

Jour 3 :
● Savoir appréhender la rentabilité du projet: en intégrant la capacité à rembourser les engagements bancaire
● Elaborer son plan de financement
● Anticiper l'organisation administrative et comptable de son entreprise

Jour 4 :
Trouver vos clients en étudiant votre marché et en vous démarquant des concurrents :
● Étudier votre marché.
● Clarifier et sécuriser votre projet commercial.
● Prospecter et valoriser votre offre.
● Créer vos outils de communication adaptés pour votre entreprise et valoriser votre identité dans votre stratégie commerciale.

Jour 5 :
● Choisir votre (vos) circuit(s) de distribution, définir votre juste prix et votre coût de revient...
● Cibler les actions commerciales les plus adaptées à vos clients.
● Faire du Web 2.0 un atout pour le développement de votre activité.

Fiche RS6996 du Répertoire Spécifique, date de publication le 18/12/2024 (date d'échéance de l'enregistrement le 18/12/2029)

Pour accéder à la fiche RS6996 - Créer son projet d'entreprise (francecompetences.fr)

Certificateur : CMA France

Prérequis et niveau de connaissance préalable

Aucun.

Moyens pédagogiques et techniques d'encadrements

- Exercices et mise en pratique.
- Powerpoint, documentation.
- Internet.

Suivi et évaluation de l'action de formation

- Quiz.
- Êvalutation à chaud.
- Questionnaire de satisfaction.

Durée

En présentiel : 5 jours
En distanciel : 12 heures

Coût de la formation

- 875 euros en présentiel
- 700 euros en distanciel

► Voir les conditions générales de vente

Ces coûts peuvent être pris en charge par les financeurs de la formation et/ou par votre Compte Personnel de Formation. Des offres promotionnelles peuvent vous êtes proposées par nos services, sous certaines conditions.

⚠ **Dates limites d'inscription :**
CPF
: jusqu'à 11 jours ouvrés avant le début de la formation
Autres financeurs
: jusqu'à 5 jours ouvrés avant le début de la formation
Ne tardez pas ! Ces délais garantissent le traitement administratif et la validation de votre financement avant le démarrage de la formation

Votre conseiller Chambre de métiers vous aide dans vos démarches et vous accompagne dans le montage du dossier de prise en charge de la formation.

Accessibilité

Cette formation est accessible aux personnes en situation d'handicap.
Référent Handicap sur chaque site de formation.
Pour les candidats à l'apprentissage, dispositif spécifique d'accompagnement, PAVA, contactez-nous

Réservez dès maintenant votre place

Si cette formation vous intéresse, échangez avec votre conseiller local en cliquant sur « Être rappelé » en bas de la fiche.

Chambre de Métiers et de l'Artisanat de Bourgogne Franche-Comté
65-69 rue Daubenton - 21000 Dijon | Tél : 03 73 55 20 20
N°SIRET : 130 026 073 00028
N° déclaration d'activité formation : 27 39 01242 39
(cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)

Mise à jour le 03/02/2025

Délivré par:

- 25 - CMA Formation Besançon : 101 Rue de Vesoul - 25000 BESANCON
- 89 - CMA Formation Auxerre : Délégation de l'Yonne 56-58 rue du Moulin du Président - BP 337 - 89005 AUXERRE Cedex
- 58 - CMA Formation Nevers : Délégation de Nevers 9 Rue Romain Baron, CS 80040 - 58027 NEVERS Cedex
- 89 - CMA Formation Sens : 8 Impasse de l'Europe – ZA du Saule Fendu - 89100 MAILLOT
- Formation à distance création :
- 39 - Saint-Claude : 1 Rue du Tomachon - 39200 SAINT-CLAUDE
- 70 - CMA Vesoul : Espace de la Motte 5 RUE DU TALEROT 70000 VESOUL
- 21 - CMA Formation Dijon : Délégation Côte-d'Or 65-69 rue Daubenton - BP 37451 - 21074 DIJON Cedex
- 71 - CMA Formation Chalon-sur-Saône : Délégation de Saône-et-Loire - Centre d'affaires du Pont Jean Richard - 1 avenue de Verdun - 71103 CHALON S/S Cedex
- 90 - CMA Formation Trévenans : 40 Grande rue - 90400 TREVENANS
- 39 - CMA Formation Dole : 2 Rue Louis de la Verne - 39100 DOLE
- 39 - CMA Lons-le-Saunier : 17 Rue Jules Bury - 39000 LONS LE SAUNIER

Prochaines sessions:

- 21 - CMA Formation Dijon - Du lundi 15 au 19 septembre 2025
  - Inscription avant le 08/09/2025
- 70 - CMA Vesoul - Du lundi 3 au vendredi 7 novembre 2025 - Inscription avant le 27/10/2025
- 90 - CMA Formation Trévenans - Du lundi 17 au vendredi 21 novembre 2025
  - Inscription avant le 03/11/2025
- 25 - CMA Formation Besançon - Du lundi 1er décembre au vendredi 5 mai 2025
  - Inscription avant le 13/11/2025

Tarifs:

- Tout public - contact